

Struktur der Ausbildung Kaufmann/Kauffrau für Versicherungen und Finanzen

Fachrichtung Versicherung				Fachrichtung Finanzberatung					
Wahlbereich	2 aus 8	Optimierung von Kundenbeziehungen & Versicherungsbeständen	Schadenservice und Leistungsmanagement		2 aus 4	Wahlbereich	Private Immobilienfinanzierung und Versicherungen	Vertrieb von Produkten der betrieblichen Altersvorsorge	
		Vertrieb von Produkten der bAV	Vertrieb von Versicherungsprodukten für Gewerbekunden				Finanzierungsberatung von gewerblichen Kunden	Optimierung von Finanzproduktbeständen der Kunden	
		Risikomanagement							
		Kundengewinnung & Bestandsausbau	Marketing	Steuerung und Verkaufsförderung in der Vertriebseinheit					
Pflichtbereich		Schaden- und Leistungsbearbeitung			Pflichtbereich		Anlage in Finanzprodukte		
Kernqualifikation		Bestandskundenmanagement						Kernqualifikation	
		Versicherungs- und Finanzprodukte							
		Kundenberatung und Verkauf							
		Arbeitsgestaltung, kaufmännische Steuerung und Kontrolle							
		Der Ausbildungsbetrieb							